

SAPUTO ANNONCE SES RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2023 CLOS LE 31 DÉCEMBRE 2022

(Montréal, 9 février 2023) – Saputo inc. (TSX: SAP) (nous, Saputo ou la Société) a divulgué aujourd'hui ses résultats financiers pour le troisième trimestre de l'exercice 2023, clos le 31 décembre 2022. À moins d'avis contraire, tous les montants inclus dans ce communiqué de presse sont exprimés en millions de dollars canadiens (CAD), sauf les données par action, et sont présentés conformément aux Normes internationales d'information financière (IFRS).

« Nos résultats du troisième trimestre reflètent une amélioration dans l'exécution de nos activités, ce qui est mis en relief par la forte croissance de notre chiffre d'affaires, le recouvrement de nos marges et notre bénéfice. L'attention continue portée aux mesures touchant les prix en lien avec l'inflation, les améliorations opérationnelles et les efforts de compression des coûts nous ont permis d'atténuer encore davantage les pressions inflationnistes tout en maintenant la qualité et la valeur pour nos clients », a déclaré Lino A. Saputo, président du conseil, président et chef de la direction. « Bien qu'il reste du travail à faire, les résultats du présent trimestre marquent un net redressement de notre performance et nous terminons l'année sur une bonne lancée. À court terme, nos efforts portent essentiellement sur la mise en œuvre des priorités présentées dans notre plan stratégique mondial, ce qui favorisera le renforcement de nos principales activités commerciales, accroîtra l'envergure de nos plateformes de croissance et améliorera notre efficacité, le tout afin de maximiser la création de valeur à long terme. »

Faits saillants financiers du troisième trimestre de l'exercice 2023

- Les produits se sont élevés à 4,587 milliards de dollars, en hausse de 686 millions de dollars, ou 17,6 %.
- Le bénéfice net a totalisé 179 millions de dollars et le bénéfice net par action (BPA) (de base et dilué), 0,43 \$, en hausse comparativement à 86 millions de dollars et à 0,21 \$, respectivement.
- Le BAIIA ajusté¹ s'est élevé à 445 millions de dollars, en hausse de 123 millions de dollars, ou 38,2 %.
- Le bénéfice net ajusté¹ a totalisé 221 millions de dollars, en hausse comparativement à 139 millions de dollars, et le BPA ajusté¹ (de base et dilué) s'est établi à 0,53 \$, en hausse comparativement à 0,34 \$ et à 0,33 \$, respectivement.

(non audité)	Pour les périodes de trois mois closes les 31 décembre		Pour les périodes de neuf mois closes les 31 décembre	
	2022	2021	2022	2021
Produits	4 587	3 901	13 375	11 078
BAIIA ajusté ¹	445	322	1 161	895
Bénéfice net	179	86	463	237
Bénéfice net ajusté ¹	221	139	559	377
BPA				
De base	0,43	0,21	1,11	0,57
Dilué	0,43	0,21	1,11	0,57
BPA ajusté ¹				
De base	0,53	0,34	1,34	0,91
Dilué	0,53	0,33	1,34	0,91

¹. Total des mesures sectorielles, mesure financière non conforme aux PCGR ou ratio non conforme aux PCGR. Ces mesures et ratios n'ont aucune signification normalisée en vertu aux IFRS. Par conséquent, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » du présent communiqué pour plus d'information, y compris la définition et la composition de la mesure ou du ratio, ainsi qu'un rapprochement avec la mesure la plus comparable dans les états financiers de base, selon le cas.

- La progression du BAIIA ajusté¹ dans tous les secteurs est surtout attribuable à une amélioration notable dans le Secteur USA et aux performances du Secteur Canada et du Secteur International qui ont continué d'être solides.
- La hausse des produits reflète :
 - Des initiatives en matière de prix mises en œuvre dans tous nos secteurs;
 - La hausse du prix moyen du bloc² et la hausse du prix moyen du beurre² dans le Secteur USA;
 - La hausse des prix sur les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers.
- Les facteurs du marché aux États-Unis² ont continué d'exercer de la pression sur le BAIIA ajusté, bien qu'à un degré moindre qu'au cours des trimestres précédents. En revanche, les prix sur les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers ont été favorables.
- Des coûts de restructuration de 27 millions de dollars après impôt, incluant une dépréciation des immobilisations sans effet sur la trésorerie de 21 millions de dollars, ont eu une incidence négative sur le bénéfice net. Ces coûts ont été engagés dans le cadre des initiatives de consolidation en Australie annoncées précédemment, qui sont entreprises dans le cadre du pilier « Optimiser et améliorer les activités d'exploitation » de notre plan stratégique mondial.
- Dans la foulée de nos initiatives d'optimisation annoncées précédemment, nous avons annoncé des initiatives de consolidation visant à rationaliser et à améliorer davantage notre empreinte de fabrication dans le Secteur USA. Notre annonce, qui s'inscrit dans le cadre du pilier « Optimiser et améliorer les activités d'exploitation » de notre plan stratégique mondial, comprend la construction d'une nouvelle installation de coupe et d'emballage afin de consolider et de moderniser les activités d'emballage, laquelle représente un investissement de 240 millions de dollars, et notre intention d'investir 75 millions de dollars pour étendre nos activités de fabrication de fromages à effilocheur. Par suite de ces initiatives, nous entendons fermer trois installations de façon permanente. Les coûts liés à ces investissements et à ces initiatives de consolidation s'élèveront à environ 23 millions de dollars après impôt, compte tenu d'une dépréciation des immobilisations sans effet sur la trésorerie d'environ 13 millions de dollars. Ces coûts seront comptabilisés à compter du quatrième trimestre de l'exercice 2023.
- Le conseil d'administration a approuvé un dividende de 0,18 \$ l'action, payable le 17 mars 2023 aux actionnaires inscrits le 7 mars 2023.

¹. Total des mesures sectorielles, mesure financière non conforme aux PCGR ou ratio non conforme aux PCGR. Ces mesures et ratios n'ont aucune signification normalisée en vertu aux IFRS. Par conséquent, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » du présent communiqué pour plus d'information, y compris la définition et la composition de la mesure ou du ratio, ainsi qu'un rapprochement avec la mesure la plus comparable dans les états financiers de base, selon le cas.

². Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

PERSPECTIVES

- Nous nous attendons à ce que les coûts de logistique et les coûts des intrants, comme les matières consommables, l'emballage, le transport et le carburant, qui ont été soumis à des pressions inflationnistes persistantes, restent élevés, mais nous prévoyons un apport important des initiatives de prix dans tous les secteurs en lien avec les hausses de prix.
- Au besoin, nous mettrons en œuvre d'autres hausses de prix dans le cadre de nos protocoles d'établissement des prix, si l'inflation se poursuit.
- Les initiatives visant la main-d'œuvre, la réduction des contraintes touchant la chaîne d'approvisionnement et l'accélération de nos projets d'amélioration de la productivité et de l'exploitation devraient contribuer à encore améliorer notre capacité à servir nos clients et à retourner à des taux historiques d'exécution des commandes, particulièrement dans le Secteur USA.
- Nous nous attendons à ce que le Secteur Europe continue de subir l'incidence négative de la volatilité des coûts de l'énergie imputable à la crise de l'énergie qui sévit en Europe.
- Nous prévoyons continuer de tirer parti de nos efforts de compression des coûts qui visent à réduire au minimum l'incidence de l'inflation et de nos efforts pour prioriser nos initiatives d'accroissement de l'efficacité et de la productivité.
- En raison des tendances macroéconomiques plus générales et de l'évolution des dépenses de consommation, nous prévoyons que l'incidence de l'élasticité des prix continuera d'augmenter modérément pendant le reste de l'exercice et au début de l'exercice 2024. Nous nous attendons à ce que le segment de détail reste solide, puisque les dépenses d'alimentation à domicile devraient demeurer élevées, tandis que le segment des services alimentaires devrait rester compétitif, particulièrement dans le Secteur USA.
- Les facteurs du marché aux États-Unis² affichent une tendance favorable, mais ils devraient rester volatils.
- Les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers ont ralenti récemment, mais nous nous attendons à ce qu'ils restent de nature volatile.
- Même si nous faisons toujours face à des défis macroéconomiques, nous prévoyons une remontée substantielle du bénéfice au cours de l'exercice 2023 grâce à la pleine incidence des hausses de prix annoncées récemment, à l'amélioration de la productivité et de l'absorption des frais fixes, au retour à des taux historiques d'exécution des commandes et aux avantages découlant de notre plan stratégique mondial.

² Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

FAITS SAILLANTS DU PLAN STRATÉGIQUE MONDIAL

Nous avons annoncé des investissements et des initiatives de consolidation supplémentaires visant à rationaliser et à améliorer davantage notre empreinte de fabrication dans le Secteur USA. Les faits saillants de cette annonce comprennent la construction d'une nouvelle installation de coupe et d'emballage à la fine pointe à Franklin, au Wisconsin, l'expansion des activités de fabrication de fromages à effilocheur sur la côte Ouest des États-Unis et la fermeture permanente de nos installations de Big Stone, au Dakota du Sud, de Green Bay, au Wisconsin, et de South Gate, en Californie.

Ces investissements et ces initiatives de consolidation dans le Secteur USA devraient générer des avantages financiers à compter du quatrième trimestre de l'exercice 2024 et contribuer à leur plein potentiel d'environ 74 millions de dollars (55 millions de dollars après impôt) annuellement d'ici la fin de l'exercice 2027. Les coûts liés à ces investissements et à ces initiatives de consolidation s'élèveront à environ 23 millions de dollars après impôt, ce qui comprend une dépréciation des immobilisations sans effet sur la trésorerie d'environ 13 millions de dollars. Ces coûts seront comptabilisés à compter du quatrième trimestre de l'exercice 2023.

LA PROMESSE SAPUTO

La promesse Saputo est notre approche sociale, environnementale et économique s'appuyant sur sept piliers : « Qualité et sécurité des aliments », « Nos employés », « Éthique des affaires », « Approvisionnement responsable », « Environnement », « Nutrition » et « Communauté ». Elle fait partie intégrante de nos activités et constitue une composante clé de notre croissance. Comme nous cherchons à créer une valeur partagée pour toutes nos parties prenantes, elle établit un cadre qui nous permet de gérer avec succès les risques et les occasions en lien avec les facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG) dans l'ensemble de nos activités à l'échelle mondiale.

Ancré dans les enjeux ESG les plus pressants pour nos activités, notre plan triennal (2023-2025) prend appui sur l'élan des derniers exercices, pour que notre promesse Saputo continue de stimuler, de permettre et de soutenir notre croissance.

Les faits saillants du troisième trimestre de l'exercice 2023 comprennent ce qui suit :

- a. La mise en œuvre continue de nos engagements en matière d'environnement, y compris la réalisation de huit projets d'investissement supplémentaires visant à réduire l'intensité de la consommation d'énergie et d'eau issue de nos activités.
- b. Le maintien de la note B relative aux informations sur les changements climatiques que nous divulguons à CDP, ce qui est supérieur à la moyenne de l'industrie. Nous avons également obtenu la note B pour les informations que nous avons divulguées à CDP en lien avec notre consommation d'eau, comparativement à la note C l'an dernier, ce qui reflète nos progrès continus pour améliorer l'information que nous présentons à l'égard des questions ESG.
- c. L'élargissement de notre gamme de fromages faibles en matières grasses dans la Division Produits laitiers (Royaume-Uni) avec le lancement du bloc Extra Mature de la marque *Cathedral City 'Our Lighter'*, qui contient 30 % moins de gras que notre cheddar Extra Mature régulier.
- d. Nous avons continué de soutenir les collectivités là où nous exerçons nos activités par l'entremise de contributions financières et de dons en produits.

Renseignements supplémentaires

Pour des renseignements supplémentaires, veuillez consulter les états financiers consolidés intermédiaires résumés et les notes afférentes, et le rapport de gestion pour le troisième trimestre de l'exercice 2023. Ces documents sont disponibles sur SEDAR sous le profil de la Société à l'adresse www.sedar.com et dans la section « Investisseurs » du site Web de la Société, à l'adresse suivante : www.saputo.com.

Webdiffusion et conférence téléphonique

Une webdiffusion et une conférence téléphonique auront lieu le vendredi 10 février 2023 à 8 h 30 (heure de l'Est).

La webdiffusion débutera par une courte présentation, suivie d'une période de questions. Les conférenciers seront Lino A. Saputo, président du conseil d'administration, président et chef de la direction, ainsi que Maxime Therrien, chef de la direction financière et secrétaire.

Pour participer :

- **Webdiffusion** : <https://www.gowebcasting.com/12420>
Les diapositives de la présentation seront incorporées à la webdiffusion et seront également disponibles sur le site Web de Saputo (www.saputo.com) dans la section « Investisseurs », sous la rubrique « Calendrier des événements ».
- **Conférence téléphonique** (audio seulement): 1-800-954-0584
Veuillez signaler ce numéro cinq minutes avant le début de la conférence.

Enregistrement différé de la conférence et de la présentation webdiffusée

Pour ceux qui ne peuvent se joindre à la présentation webdiffusée, celle-ci sera archivée sur le site Web de Saputo (www.saputo.com), dans la section « Investisseurs », sous la rubrique « Calendrier des événements ». Un enregistrement de la conférence téléphonique sera également disponible jusqu'au vendredi 17 février 2023 à 23 h 59 (heure de l'Est) en composant le 1-800-558-5253 (code d'accès : 22025772).

À propos de Saputo

Saputo produit, met en marché et distribue une vaste gamme de produits laitiers de la meilleure qualité, notamment du fromage, du lait nature, des produits laitiers et de la crème ayant une durée de conservation prolongée, des produits de culture bactérienne et des ingrédients laitiers. Saputo est parmi les dix plus grands transformateurs laitiers au monde, un principal fabricant de fromage et transformateur de lait nature et de crème au Canada, et le plus important transformateur laitier en Australie et en Argentine. Aux États-Unis, la Société est l'un des trois plus grands fabricants de fromage et l'un des plus grands fabricants de produits laitiers ayant une durée de conservation prolongée et de culture bactérienne. Au Royaume-Uni, Saputo est le plus grand fabricant de fromages de marque et l'un des plus importants fabricants de tartines lactées. En complément de son portefeuille laitier, Saputo produit, met en marché et distribue une gamme de substituts aux fromages et aux breuvages laitiers. Les produits de Saputo sont vendus dans plusieurs pays sous des marques phares ainsi que sous des marques privées. Saputo inc. est une société publique et ses actions sont cotées à la Bourse de Toronto sous le symbole « SAP ». Suivez les activités de Saputo sur www.saputo.com ou par l'entremise de [Facebook](#), [LinkedIn](#) et [Twitter](#).

- 30 -

Demandes investisseurs

Nicholas Estrela
Directeur, relations avec les investisseurs
1-514-328-3117

Demandes média

1-514-328-3141 / 1-866-648-5902
media@saputo.com

MISE EN GARDE CONCERNANT LES ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Le présent communiqué contient des énoncés qui constituent des énoncés prospectifs au sens de la législation en valeurs mobilières applicable. Ces énoncés prospectifs portent notamment sur nos objectifs, nos perspectives, nos projets commerciaux, nos stratégies, nos convictions, nos attentes, nos cibles, nos engagements, nos buts, nos ambitions et nos plans stratégiques, y compris notre capacité à atteindre ces cibles, engagements et buts et à réaliser ces ambitions et plans stratégiques, et comprennent des énoncés qui ne sont pas des faits historiques. Les énoncés prospectifs se reconnaissent à l'emploi de termes comme « pouvoir », « devoir », « croire », « prévoir », « planifier », « s'attendre à », « avoir l'intention de », « anticiper », « estimer », « projeter », « objectif », « continuer », « proposer », « viser », « s'engager », « assumer », « prédire », « chercher à », « potentiel », « but », « cibler » ou « engagement », dans leur forme affirmative ou négative, à l'emploi du conditionnel ou du futur ou à l'emploi d'autres termes semblables. À l'exception des énoncés de faits historiques, tous les énoncés qui figurent dans le présent communiqué peuvent constituer des énoncés prospectifs au sens de la législation en valeurs mobilières applicable.

De par leur nature, les énoncés prospectifs sont exposés à un certain nombre de risques et d'incertitudes. Les résultats réels peuvent différer considérablement de ceux indiqués ou prévus dans ces énoncés prospectifs, ou sous-entendus par ceux-ci. Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se réaliseront et nous prévenons le lecteur que ces énoncés prospectifs ne constituent en aucune façon des énoncés de faits historiques ni des garanties quant au rendement futur. Les hypothèses, les attentes et les estimations qui ont servi à la préparation des énoncés prospectifs et les risques et incertitudes qui pourraient entraîner un écart important entre les résultats réels et les attentes actuelles sont exposés dans nos documents déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières, notamment à la rubrique « Risques et incertitudes » du rapport de gestion daté du 9 juin 2022, qui peut être consulté sur SEDAR, sous le profil de la Société, au www.sedar.com.

Ces risques et incertitudes comprennent notamment : la responsabilité du fait des produits; la pandémie de COVID-19 et les répercussions qu'elle continue d'avoir; la disponibilité des matières premières (y compris en raison des changements climatiques, de conditions météorologiques extrêmes ou de perturbations des chaînes d'approvisionnement locales ou mondiales causées par la pandémie de COVID-19, des tensions géopolitiques, des conflits militaires et des sanctions commerciales) et les variations de prix qui en découlent, ainsi que notre capacité à transférer ces augmentations, le cas échéant, à nos clients dans des conditions de marché concurrentielles; la chaîne d'approvisionnement sous tension et la concentration des fournisseurs; la fluctuation des prix de nos produits dans les pays où nous exerçons nos activités, ainsi que sur les marchés internationaux, lesquels prix sont fondés sur les niveaux de l'offre et de la demande pour les produits laitiers; notre capacité à trouver, à attirer et à retenir des personnes qualifiées; les cybermenaces et autres risques informatiques liés à l'interruption des activités, à la confidentialité, à l'intégrité des données et aux fraudes par compromission de courriels d'affaires; l'environnement hautement concurrentiel dans notre secteur d'activité; le regroupement de la clientèle; l'interruption imprévue des activités; l'évolution des tendances de consommation; l'évolution de la législation et de la réglementation en matière d'environnement; les conséquences éventuelles des changements climatiques; l'attention accrue portée aux questions liées au développement durable; l'incapacité de mettre en œuvre notre plan stratégique mondial comme prévu ou d'intégrer adéquatement des entreprises acquises en temps utile et de manière efficace; l'incapacité d'effectuer les dépenses d'investissement comme prévu; les variations des taux d'intérêt et l'accès aux marchés des capitaux et du crédit.

Les énoncés prospectifs sont fondés sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction en ce qui concerne, entre autres, les produits et les charges prévus; les environnements économique, industriel, concurrentiel et réglementaire dans lesquels nous exerçons nos activités ou qui seraient susceptibles d'avoir une incidence sur nos activités; notre capacité à trouver, à attirer et à retenir des personnes qualifiées et issues de la diversité; notre capacité à atteindre nos cibles en matière de dotation en personnel; notre capacité à attirer et à conserver des clients et des consommateurs; notre rendement en matière d'environnement; les résultats de nos efforts en matière de développement durable; l'efficacité de nos initiatives en matière d'environnement et de durabilité; la disponibilité et le coût du lait et d'autres matières premières et l'approvisionnement en énergie; nos coûts d'exploitation; le prix de nos produits finis sur les différents marchés où nous exerçons nos activités; la mise en œuvre réussie de notre plan stratégique mondial; notre capacité à mettre en œuvre des projets de dépenses d'investissement comme prévu; notre dépendance à l'égard de tierces parties; notre capacité à réaliser des gains d'efficacité et l'optimisation des coûts découlant des initiatives stratégiques; notre capacité à prédire, à identifier et à interpréter correctement les changements dans les préférences et la demande des consommateurs, à offrir de nouveaux produits pour répondre à ces changements et à réagir à l'innovation concurrentielle; notre capacité à tirer parti de la valeur de nos marques; notre capacité à stimuler la croissance des produits dans nos principales catégories de produits ou plateformes, ou à ajouter des produits dans des catégories à croissance plus rapide et plus rentables; l'apport des récentes acquisitions; les niveaux prévus de l'offre et de la demande sur le marché pour nos produits; les coûts prévus liés à l'entreposage, à la logistique et au transport; notre taux d'imposition effectif; le taux de change du dollar canadien par rapport aux monnaies des marchés du fromage et des ingrédients laitiers. Notre capacité à atteindre nos objectifs, engagements et buts en matière d'environnement dépend, entre autres, de notre capacité à accéder à toutes les technologies nécessaires et à les mettre en œuvre pour atteindre nos objectifs, engagements et buts; de l'évolution et de la performance des technologies, des innovations, ainsi que de l'utilisation

et du déploiement futurs de la technologie et des résultats futurs attendus connexes; et de la réglementation environnementale. Notre capacité d'atteindre nos engagements en matière de chaîne d'approvisionnement pour 2025 dépend, notamment, de notre capacité à tirer le meilleur de nos relations avec les fournisseurs.

La direction estime que ces estimations, attentes et hypothèses sont raisonnables à la date des présentes, et sont intrinsèquement assujetties à d'importantes incertitudes et éventualités commerciales, économiques, concurrentielles et autres concernant des événements futurs, et sont donc sujettes à changement par la suite. Les énoncés prospectifs ont pour but de fournir aux actionnaires de l'information au sujet de Saputo, notamment notre évaluation des futurs plans financiers, et ils peuvent ne pas convenir à d'autres fins. Il ne faut pas accorder une importance indue aux énoncés prospectifs, qui valent uniquement à la date où ils sont faits.

Tous les énoncés prospectifs qui figurent aux présentes ne sont valables qu'à la date des présentes ou à la date spécifique de ces énoncés prospectifs. À moins que la législation en valeurs mobilières l'exige, Saputo ne s'engage nullement à mettre à jour ou à réviser les énoncés prospectifs, verbaux ou écrits, qu'elle peut faire ou qui peuvent être faits, pour notre compte, à l'occasion, à la suite d'une nouvelle information, d'événements à venir ou autrement. Tous les énoncés prospectifs qui figurent aux présentes sont donnés expressément sous réserve de la présente mise en garde.

PRINCIPALES DONNÉES FINANCIÈRES TRIMESTRIELLES

Exercices	2023			2022				2021
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1	T4
Produits	4 587	4 461	4 327	3 957	3 901	3 689	3 488	3 438
BAlIA ajusté ¹	445	369	347	260	322	283	290	303
Marge du BAlIA ajusté ¹	9,7 %	8,3 %	8,0 %	6,6 %	8,3 %	7,7 %	8,3 %	8,8 %
Bénéfice net	179	145	139	37	86	98	53	103
Modification du taux d'imposition au Royaume-Uni ³	—	—	—	—	—	—	50	—
Coût d'acquisition et de restructuration ²	27	16	6	51	—	(1)	1	2
Profit à la cession d'actifs ²	—	—	—	—	(8)	—	—	—
Perte de valeur des immobilisations incorporelles ²	—	—	—	—	43	—	—	—
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions d'entreprises ²	15	16	16	20	18	19	18	19
Bénéfice net ajusté ¹	221	177	161	108	139	116	122	124
Marge de bénéfice net ajusté ¹	4,8 %	4,0 %	3,7 %	2,7 %	3,6 %	3,1 %	3,5 %	3,6 %
BPA de base	0,43	0,35	0,33	0,09	0,21	0,24	0,13	0,25
BPA dilué	0,43	0,35	0,33	0,09	0,21	0,24	0,13	0,25
BPA ajusté de base ¹	0,53	0,42	0,39	0,26	0,34	0,28	0,30	0,30
BPA ajusté dilué ¹	0,53	0,42	0,39	0,26	0,33	0,28	0,29	0,30

Facteur(s) choisi(s) ayant une incidence positive (négative) sur le BAlIA ajusté¹

Exercices	2023			2022				2021
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1	T4
Facteurs du marché aux États-Unis ^{4,5}	(6)	(27)	(7)	(19)	(40)	(17)	(42)	(4)
Conversion des devises ^{5,6}	(7)	(12)	(7)	(12)	(18)	(21)	(21)	(2)

¹ Total des mesures sectorielles, mesure financière non conforme aux PCGR ou ratio non conforme aux PCGR. Ces mesures et ratios n'ont aucune signification normalisée en vertu aux IFRS. Par conséquent, il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » du présent communiqué pour plus d'information, y compris la définition et la composition de la mesure ou du ratio, ainsi qu'un rapprochement avec la mesure la plus comparable dans les états financiers de base, selon le cas.

² Déduction faite de l'impôt sur le résultat.

³ Le 10 juin 2021, la UK Finance Act 2021 est entrée en vigueur, faisant passer le taux d'imposition au Royaume-Uni de 19 % à 25 % avec prise d'effet le 1^{er} avril 2023. Se reporter à la note 11 des états financiers consolidés intermédiaires résumés pour plus de renseignements.

⁴ Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

⁵ Par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

⁶ La conversion des devises inclut l'effet de la conversion du dollar américain, du dollar australien, de la livre sterling et du peso argentin en dollars canadiens.

RÉSULTATS CONSOLIDÉS DU TROISIÈME TRIMESTRE ET DE LA PÉRIODE D'EXERCICE CLOS LE 31 DÉCEMBRE 2022

Produits

Les produits du **troisième trimestre de l'exercice 2023** ont totalisé 4,587 milliards de dollars, en hausse de 686 millions de dollars, ou 17,6 %, comparativement à 3,901 milliards de dollars au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

La hausse des produits s'explique par l'augmentation des prix de vente sur nos marchés nationaux en lien avec l'augmentation du coût de la matière première, le lait, et par les initiatives en matière de prix mises en œuvre dans tous nos secteurs pour atténuer l'augmentation des coûts des intrants.

L'effet combiné de la hausse du prix moyen du bloc² et de la hausse du prix moyen du beurre² s'est traduit par une incidence positive de 275 millions de dollars dans le Secteur USA. L'augmentation des prix sur les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers de même que l'incidence de la fluctuation du peso argentin et du dollar australien ont eu un effet favorable sur les ventes à l'exportation libellées en dollars américains.

Les volumes de ventes sont demeurés stables dans l'ensemble, malgré la disponibilité moindre du lait en Australie qui a continué d'avoir une incidence négative sur nos volumes de ventes à l'exportation.

La fluctuation des devises par rapport au dollar canadien a eu une incidence défavorable de 33 millions de dollars.

Les produits des **neuf premiers mois de l'exercice 2023** ont totalisé 13,375 milliards de dollars, en hausse de 2,297 milliards de dollars, ou 20,7 %, comparativement à 11,078 milliards de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent.

La hausse des produits s'explique par l'augmentation des prix de vente sur nos marchés nationaux en lien avec l'augmentation du coût de la matière première, le lait, et par les initiatives en matière de prix mises en œuvre dans tous nos secteurs pour atténuer l'augmentation des coûts des intrants.

L'effet combiné de la hausse du prix moyen du bloc² et de la hausse du prix moyen du beurre² s'est traduit par une incidence positive de 918 millions de dollars dans le Secteur USA. L'augmentation des prix sur les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers de même que l'incidence de la fluctuation du peso argentin et du dollar australien ont eu un effet favorable sur les ventes à l'exportation libellées en dollars américains.

Les volumes de ventes sont demeurés stables dans l'ensemble, malgré la disponibilité moindre du lait en Australie qui a continué d'avoir une incidence négative sur nos volumes de ventes à l'exportation.

La fluctuation des devises par rapport au dollar canadien a eu une incidence défavorable de 52 millions de dollars.

Coûts d'exploitation excluant les amortissements et les coûts de restructuration

Les coûts d'exploitation excluant les amortissements et les coûts de restructuration pour le **troisième trimestre de l'exercice 2023** ont totalisé 4,142 milliards de dollars, en hausse de 563 millions de dollars, ou 15,7 %, comparativement à 3,579 milliards de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Pour les **neuf premiers mois de l'exercice 2023**, les coûts d'exploitation excluant les amortissements et les coûts de restructuration ont totalisé 12,214 milliards de dollars, en hausse de 2,031 milliards de dollars, ou 19,9 %, comparativement à 10,183 milliards de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. Ces augmentations sont attribuables à l'accroissement des coûts des intrants dans tous nos secteurs en lien avec l'inflation. La volatilité du marché des produits laitiers et l'accroissement des coûts des intrants ont contribué à la hausse du coût des matières premières et matières consommables utilisées. Les charges au titre des salaires et des avantages du personnel ont augmenté en raison de l'inflation et des hausses salariales.

Bénéfice net

Le bénéfice net du **troisième trimestre de l'exercice 2023** a totalisé 179 millions de dollars, en hausse de 93 millions de dollars, ou 108,1 %, comparativement à 86 millions de dollars au trimestre correspondant de l'exercice précédent. L'augmentation s'explique principalement par la hausse du BAIIA ajusté¹ décrite ci-après, la perte de valeur des immobilisations incorporelles et le profit à la cession d'actifs inscrit au troisième trimestre de l'exercice précédent, facteurs en partie contrebalancés par la hausse des coûts de restructuration, des charges financières et de la charge d'impôt sur le résultat.

Le bénéfice net des **neuf premiers mois de l'exercice 2023** a totalisé 463 millions de dollars, en hausse de 226 millions de dollars, ou 95,4 %, comparativement à 237 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. L'augmentation s'explique principalement par la hausse du BAIIA ajusté¹ décrite ci-après, la charge d'impôt sur le résultat moins élevée, la perte de valeur des immobilisations incorporelles et le profit à la cession d'actifs inscrit au troisième trimestre de l'exercice précédent, facteurs en partie contrebalancés par la hausse des coûts de restructuration, des amortissements et des charges financières.

¹ Total des mesures sectorielles, mesure financière non conforme aux PCGR ou ratio non conforme aux PCGR. Voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » du présent communiqué pour plus d'information, y compris la définition et la composition de la mesure ou du ratio, ainsi qu'un rapprochement avec la mesure la plus comparable dans les états financiers de base, selon le cas.

² Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

BAIIA ajusté¹

Le BAIIA ajusté¹ du **troisième trimestre de l'exercice 2023** a totalisé 445 millions de dollars, en hausse de 123 millions de dollars, ou 38,2 %, comparativement à 322 millions de dollars au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

La hausse du BAIIA ajusté est surtout attribuable à une amélioration notable dans le Secteur USA et aux performances du Secteur Canada et du Secteur International qui continuent d'être solides.

Nous avons continué de bénéficier des initiatives en matière de prix, annoncées précédemment, mises en œuvre pour atténuer la hausse des coûts des intrants, comme les matières consommables, l'emballage, le transport et le carburant, en lien avec les pressions inflationnistes persistantes, ainsi que la volatilité du marché des marchandises.

Dans le Secteur International, la relation entre les prix sur les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers et le coût de la matière première, le lait, a eu un effet positif.

Les facteurs du marché aux États-Unis² ont eu une incidence négative de 6 millions de dollars sur le BAIIA ajusté, comparativement au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Les pénuries de main-d'œuvre dans certaines de nos installations et les perturbations de la chaîne d'approvisionnement ont continué d'exercer de la pression sur notre capacité de répondre à la demande courante. Ces facteurs, de même que la disponibilité moindre du lait en Australie, ont continué d'avoir une incidence négative sur l'efficacité et l'absorption des frais fixes. Nous avons continué de gérer activement cette conjoncture de marché difficile.

Nous avons continué de tirer parti de nos efforts de compression des coûts qui visent à réduire au minimum l'incidence de l'inflation et de nos efforts pour prioriser nos initiatives d'accroissement de l'efficacité et de la productivité.

La fluctuation des devises par rapport au dollar canadien a eu une incidence défavorable de 7 millions de dollars.

Le BAIIA ajusté¹ des **neuf premiers mois de l'exercice 2023** a totalisé 1,161 milliard de dollars, en hausse de 266 millions de dollars, ou 29,7 %, comparativement à 895 millions de dollars au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Les résultats améliorés reflètent les performances du Secteur International et du Secteur Canada qui continuent d'être solides et la reprise dans le Secteur USA.

Nous avons bénéficié des initiatives en matière de prix annoncées précédemment et qui ont été mises en œuvre pour atténuer la hausse des coûts des intrants, comme les matières consommables, l'emballage, le transport et le carburant en lien avec les pressions inflationnistes persistantes, ainsi que la volatilité du marché des marchandises.

Dans le Secteur International, la relation entre les prix sur les marchés internationaux du fromage et des ingrédients laitiers et le coût de la matière première, le lait, a eu un effet positif. À la période correspondante de l'exercice précédent, l'exécution des contrats de vente conclus selon des prix des marchandises déprimés dans le Secteur International a eu une incidence défavorable.

Les facteurs du marché aux États-Unis² ont continué d'exercer de la pression sur le BAIIA ajusté, comparativement à la période correspondante de l'exercice précédent, et l'incidence négative de 40 millions de dollars s'explique surtout par l'effet de l'écart² négatif au premier semestre de l'exercice.

Les pénuries de main-d'œuvre dans certaines de nos installations et les perturbations de la chaîne d'approvisionnement ont exercé de la pression sur notre capacité de répondre à la demande courante. Ces facteurs, de même que la disponibilité moindre du lait en Australie, ont eu une incidence négative sur l'efficacité et l'absorption des frais fixes. Nous avons continué de gérer activement cette conjoncture de marché difficile.

Nous avons tiré parti de nos efforts de compression des coûts qui visent à réduire au minimum l'incidence de l'inflation et de nos efforts pour prioriser nos initiatives d'accroissement de l'efficacité et de la productivité.

La fluctuation des devises par rapport au dollar canadien a eu une incidence défavorable de 26 millions de dollars.

¹ Total des mesures sectorielles, mesure financière non conforme aux PCGR ou ratio non conforme aux PCGR. Voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » du présent communiqué pour plus d'information, y compris la définition et la composition de la mesure ou du ratio, ainsi qu'un rapprochement avec la mesure la plus comparable dans les états financiers de base, selon le cas.

² Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

Amortissements

Les amortissements du **troisième trimestre de l'exercice 2023** ont totalisé 147 millions de dollars, en hausse de 3 millions de dollars, comparativement à 144 millions de dollars au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Pour les **neuf premiers mois de l'exercice 2023**, les amortissements ont totalisé 438 millions de dollars, en hausse de 26 millions de dollars, comparativement à 412 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. Ces hausses étaient essentiellement attribuables aux amortissements additionnels liés aux acquisitions récentes² et aux entrées d'immobilisations corporelles, qui ont augmenté le nombre d'actifs amortissables.

Coûts d'acquisition et de restructuration

Les coûts d'acquisition et de restructuration du **troisième trimestre de l'exercice 2023** ont totalisé 38 millions de dollars et ils comprennent une dépréciation des immobilisations sans effet sur la trésorerie de 30 millions de dollars et des coûts liés au personnel en lien avec les initiatives de consolidation en Australie entreprises dans le cadre de notre plan stratégique mondial.

Pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent, il n'y a pas eu de coûts d'acquisition et de restructuration.

Pour les **neuf premiers mois de l'exercice 2023**, les coûts d'acquisition et de restructuration ont totalisé 67 millions de dollars et ils se composent des coûts décrits plus haut ayant trait aux initiatives entreprises en Australie, d'une dépréciation des immobilisations sans effet sur la trésorerie de 19 millions de dollars, d'un amortissement accéléré et des coûts liés au personnel en lien avec les investissements et les initiatives de consolidation dans le Secteur USA ainsi que des coûts de fermeture de l'une de nos usines de 9 millions de dollars liés aux activités de consolidation dans le Secteur Europe, dans le cadre de notre plan stratégique mondial. Les coûts de restructuration comprennent aussi un profit à la cession d'actifs de 2 millions de dollars au titre de la vente d'une installation fermée dans le Secteur Canada.

Pour la période correspondante de l'exercice précédent, les coûts d'acquisition et de restructuration ont totalisé néant, puisqu'ils comprenaient les coûts d'acquisition engagés pour les acquisitions récentes², lesquels ont été neutralisés par un ajustement favorable du prix d'achat.

Profit à la cession d'actifs

Au **troisième trimestre de l'exercice 2022**, la Société a inscrit un profit à la cession d'actifs de 9 millions de dollars qui découle principalement de la vente d'une installation dans le Secteur Canada.

Perte de valeur des immobilisations incorporelles

Au **troisième trimestre de l'exercice 2022**, une charge pour perte de valeur des immobilisations incorporelles de 58 millions de dollars a été comptabilisée. Cette charge comprend un montant de 50 millions de dollars au titre des actifs de logiciels, à la suite de la décision de la Société de suspendre la mise en œuvre du PGI au sein de la Division Produits laitiers (Canada) pour au moins trois ans et un montant de 8 millions de dollars qui découle de la mise en application d'une décision de l'International Financial Reporting Interpretations Committee (« IFRIC ») concernant l'inscription à l'actif des coûts liés au logiciel infonuagique.

Charges financières

Les charges financières du **troisième trimestre de l'exercice 2023** ont totalisé 37 millions de dollars, en hausse de 20 millions de dollars comparativement au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Cette hausse reflète les taux d'intérêt plus élevés et tient compte d'une réduction de 14 millions de dollars du profit lié à l'hyperinflation découlant de l'indexation à l'inflation des actifs et passifs non monétaires en Argentine.

Les charges financières des **neuf premiers mois de l'exercice 2023** ont totalisé 62 millions de dollars, en hausse de 8 millions de dollars comparativement à la période correspondante de l'exercice précédent. Cette hausse reflète les taux d'intérêt plus élevés et a été partiellement contrebalancée par une augmentation de 11 millions de dollars du profit lié à l'hyperinflation découlant de l'indexation à l'inflation des actifs et passifs non monétaires en Argentine.

Pour le troisième trimestre de l'exercice 2023, l'incidence nette de l'hyperinflation en Argentine, qui a fait augmenter la valeur des actifs non monétaires nets à l'état consolidé de la situation financière, et de la dévaluation du peso argentin, qui a fait diminuer la valeur des actifs non monétaires nets, a donné lieu à un profit minimal lié à l'hyperinflation (profit de 14 millions de dollars au troisième trimestre de l'exercice 2022). Pour les périodes de neuf mois des exercices 2023 et 2022, l'incidence nette de ces deux éléments a donné lieu à un profit lié à l'hyperinflation de 44 millions de dollars et de 33 millions de dollars, respectivement.

² Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

Charge d'impôt sur le résultat

La charge d'impôt sur le résultat du **troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2023** a totalisé 44 millions de dollars et 131 millions de dollars, respectivement. Le taux d'imposition effectif pour le troisième trimestre et les neuf premiers mois de l'exercice 2023 s'est établi à 19,7 % et à 22,1 %, respectivement, comparativement à 23,2 % et à 37,6 % pour les périodes correspondantes de l'exercice précédent.

Le taux d'imposition effectif rend compte de l'effet des traitements fiscaux et comptables de l'inflation en Argentine. Cet effet varie d'un trimestre à l'autre. Pour le troisième trimestre et les neuf premiers mois de l'exercice 2023, cet effet a été positif et s'est traduit par une réduction du taux d'imposition effectif.

Le taux d'imposition effectif pour les neuf premiers mois de l'exercice précédent tenait compte d'une charge hors trésorerie non récurrente de 50 millions de dollars engagée pour ajuster les soldes des passifs d'impôt différé par suite de la promulgation, le 10 juin 2021, de la loi visant la hausse du taux d'imposition au Royaume-Uni, qui est passé de 19 % à 25 % et qui prendra effet le 1^{er} avril 2023. Sans l'incidence de cette charge d'impôt sur le résultat hors trésorerie non récurrente, le taux d'imposition effectif pour la période de neuf mois close le 31 décembre 2021 aurait été de 24,2 %.

Le taux d'imposition effectif varie et peut augmenter ou diminuer selon la composition géographique des bénéfices trimestriels et cumulés depuis le début de l'exercice dans les divers territoires dans lesquels nous exerçons nos activités, l'inflation en Argentine, le montant et la source des bénéfices imposables, les modifications apportées aux lois fiscales et aux taux d'imposition, et la révision des hypothèses et des estimations que nous utilisons pour établir les actifs et les passifs fiscaux.

Bénéfice net ajusté¹

Le bénéfice net ajusté¹ du **troisième trimestre de l'exercice 2023** a totalisé 221 millions de dollars, en hausse de 82 millions de dollars, ou 59,0 %, comparativement à 139 millions de dollars pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Cette variation s'explique principalement par l'augmentation du bénéfice net, comme il est mentionné plus haut, excluant les coûts de restructuration plus élevés après impôt et par la perte de valeur non récurrente des immobilisations incorporelles après impôt et le profit sur la vente d'actifs après impôt qui ont été comptabilisés au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Le bénéfice net ajusté¹ des **neuf premiers mois de l'exercice 2023** a totalisé 559 millions de dollars, en hausse de 182 millions de dollars, ou 48,3 %, comparativement à 377 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. Cette variation s'explique principalement par l'augmentation du bénéfice net, comme il est mentionné plus haut, excluant les coûts d'acquisition et les coûts de restructuration plus élevés après impôt ainsi que par la charge hors trésorerie non récurrente visant à ajuster les soldes des passifs d'impôt différé pour refléter la hausse du taux d'impôt des sociétés au Royaume-Uni et par la perte de valeur non récurrente des immobilisations incorporelles après impôt et le profit sur la vente d'actifs après impôt qui ont été comptabilisés pour la période correspondante de l'exercice précédent.

¹. Total des mesures sectorielles, mesure financière non conforme aux PCGR ou ratio non conforme aux PCGR. Voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » du présent communiqué pour plus d'information, y compris la définition et la composition de la mesure ou du ratio, ainsi qu'un rapprochement avec la mesure la plus comparable dans les états financiers de base, selon le cas.

INFORMATION SECTORIELLE

SECTEUR CANADA

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Produits	1 213	1 185	1 142	1 055	1 112	1 081	1 033
BAlIA ajusté	149	136	132	117	121	124	113
Marge du BAlIA ajusté	12,3 %	11,5 %	11,6 %	11,1 %	10,9 %	11,5 %	6,4 %

SECTEUR USA

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Produits	2 172	2 062	2 043	1 743	1 627	1 533	1 506
BAlIA ajusté	146	102	97	42	83	67	96
Marge du BAlIA ajusté	6,7 %	4,9 %	4,7 %	2,4 %	5,1 %	4,4 %	6,4 %

Facteur(s) choisi(s) ayant une incidence positive (négative) sur le BAlIA ajusté

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Facteurs du marché aux États-Unis ^{1,2}	(6)	(27)	(7)	(19)	(40)	(17)	(42)
Taux de change du dollar américain ²	8	3	3	—	(6)	(8)	(18)

¹ Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

² Par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Autres informations pertinentes

(en dollars US, sauf le taux de change moyen)

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Prix du bloc¹							
Ouverture	1,968	2,195	2,250	1,980	1,873	1,553	1,738
Clôture	2,135	1,968	2,195	2,250	1,980	1,873	1,553
Moyenne	2,077	1,927	2,287	2,005	1,805	1,706	1,657
Prix du beurre¹							
Ouverture	3,145	2,995	2,700	2,453	1,760	1,740	1,818
Clôture	2,380	3,145	2,995	2,700	2,453	1,760	1,740
Moyenne	2,904	3,035	2,808	2,692	1,975	1,716	1,805
Prix moyen de la poudre de lactosérum ¹	0,432	0,469	0,600	0,759	0,622	0,522	0,626
Écart ¹	(0,120)	(0,222)	(0,261)	(0,253)	(0,099)	(0,034)	(0,164)
Taux de change moyen du dollar américain par rapport au dollar canadien ²	1,357	1,306	1,275	1,266	1,260	1,259	1,231

¹ Se reporter à la rubrique « Glossaire » du présent rapport de gestion.

² Selon l'information publiée par la Banque du Canada.

SECTEUR INTERNATIONAL

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Produits	917	989	916	922	919	858	754
BAlIA ajusté	111	97	82	62	85	56	45
Marge du BAlIA ajusté	12,1 %	9,8 %	9,0 %	6,7 %	9,2 %	6,5 %	6,0 %

Facteur(s) choisi(s) ayant une incidence positive (négative) sur le BAlIA ajusté

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Conversion des devises ¹	(13)	(9)	(6)	(12)	(13)	(14)	(4)

¹ Par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

SECTEUR EUROPE

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Produits	285	225	226	237	243	217	195
BAlIA ajusté	39	34	36	39	33	36	36
Marge du BAlIA ajusté	13,7 %	15,1 %	15,9 %	16,5 %	13,6 %	16,6 %	18,5 %

Facteur(s) choisi(s) ayant une incidence positive (négative) sur le BAlIA ajusté

Exercices	2023			2022			
	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Conversion des devises ¹	(2)	(4)	(2)	(1)	—	—	—

¹ Par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

MESURES NON CONFORMES AUX PCGR

Nous présentons nos résultats financiers conformément aux PCGR et nous évaluons généralement notre performance financière à l'aide de mesures financières qui sont établies selon les PCGR. Cependant, le présent rapport de gestion renvoie à certaines mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières qui n'ont pas de signification normalisée en vertu des PCGR, dont les suivantes.

Terme utilisé	Définition
BAlIA ajusté	Bénéfice net avant impôt sur le résultat, charges financières, coûts d'acquisition et de restructuration, profit à la cession d'actifs, perte de valeur des immobilisations incorporelles et amortissements.
Bénéfice net ajusté	Bénéfice net avant la modification du taux d'impôt au Royaume-Uni, coûts d'acquisition et de restructuration, profit à la cession d'actifs, perte de valeur des immobilisations incorporelles et amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions d'entreprises, déduction faite de l'impôt sur le résultat applicable.
Marge du BAlIA ajusté	BAlIA ajusté exprimé en pourcentage des produits.
Marge de bénéfice net ajusté	Bénéfice net ajusté exprimé en pourcentage des produits.
BPA ajusté de base	Bénéfice net ajusté par action ordinaire de base.
BPA ajusté dilué	Bénéfice net ajusté par action ordinaire dilué.

Nous utilisons des mesures et des ratios non conformes aux PCGR pour fournir aux investisseurs des mesures supplémentaires leur permettant d'apprécier et d'évaluer notre rendement opérationnel et notre situation financière d'une période à l'autre. Nous sommes d'avis que ces mesures constituent des mesures supplémentaires importantes, puisqu'elles éliminent les éléments qui sont moins représentatifs du rendement de nos activités de base et qui pourraient fausser l'analyse des tendances en ce qui concerne notre rendement opérationnel et notre situation financière. Nous utilisons également des mesures non conformes aux PCGR pour faciliter les comparaisons de la performance financière et opérationnelle d'une période à l'autre, pour préparer les prévisions et les budgets annuels et pour déterminer les composantes de la rémunération des membres de la direction. Nous croyons que ces mesures non conformes aux PCGR, en plus des mesures financières calculées conformément aux IFRS, permettent aux investisseurs d'évaluer les résultats d'exploitation, la performance sous-jacente et les perspectives de la Société de la même manière que la direction. Ces mesures sont présentées à titre complémentaire pour permettre une meilleure compréhension des résultats d'exploitation, mais elles ne remplacent pas les résultats conformes aux PCGR.

Ces mesures financières non conformes aux PCGR n'ont aucune signification normalisée en vertu des PCGR et il est improbable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. La façon dont nous calculons ces mesures peut être différente des méthodes employées par d'autres sociétés et, par conséquent, il se peut que notre définition de ces mesures financières non conformes aux PCGR ne soit pas comparable à celle des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. De plus, ces mesures ne doivent pas être considérées en remplacement de l'information financière connexe préparée selon les PCGR. Les composantes de chacune des mesures non conformes aux PCGR utilisées dans le présent rapport de gestion et leur classement sont décrits dans la présente section.

MESURES FINANCIÈRES ET RATIOS NON CONFORMES AUX PCGR

Une mesure financière non conforme aux PCGR est une mesure financière qui décrit la performance financière, la situation financière ou les flux de trésorerie de la Société, excluant un montant qui est inclus, ou incluant un montant qui est exclu, de la composition des mesures financières les plus directement comparables présentées dans les états financiers de la Société. Un ratio non conforme aux PCGR s'entend d'une mesure financière présentée sous la forme d'un ratio, d'une fraction ou d'un pourcentage, ou une représentation similaire, et qui compte au moins une mesure financière non conforme aux PCGR parmi ses composantes.

Les descriptions des mesures financières et des ratios non conformes aux PCGR que nous utilisons, de même que les rapprochements avec les mesures financières conformes aux PCGR les plus directement comparables, sont présentés ci-après, selon le cas.

Bénéfice net ajusté et marge de bénéfice net ajusté

Nous sommes d'avis que le bénéfice net ajusté et la marge de bénéfice net ajusté fournissent de l'information utile aux investisseurs, puisque cette mesure financière et ce ratio donnent des précisions en ce qui a trait à nos activités en cours en éliminant l'incidence d'éléments non liés à l'exploitation ou hors trésorerie. De plus, nous estimons que pour une société fortement axée sur l'acquisition d'entreprises, le bénéfice net ajusté constitue une mesure plus représentative de la performance de la Société par rapport à son groupe de référence, notamment en raison de l'application de diverses méthodes comptables relativement à l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises.

Nous estimons également que le bénéfice net ajusté et la marge de bénéfice net ajusté sont utiles pour les investisseurs, puisqu'ils les aident à repérer les tendances sous-jacentes dans nos activités qui pourraient autrement être cachées par des radiations, des charges, des produits ou des recouvrements susceptibles de varier d'une période à l'autre. Nous sommes d'avis que les analystes, les investisseurs et les autres parties intéressées utilisent aussi le bénéfice net ajusté pour évaluer la performance des émetteurs. Le fait d'exclure ces éléments ne signifie pas qu'ils sont non récurrents. Ces mesures n'ont aucune signification normalisée en vertu des PCGR et il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés.

Le tableau suivant présente un rapprochement du bénéfice net et du bénéfice net ajusté.

	Périodes de trois mois closes les 31 décembre		Périodes de neuf mois closes les 31 décembre	
	2022	2021	2022	2021
Bénéfice net	179	86	463	237
Modification du taux d'imposition au Royaume-Uni ²	—	—	—	50
Coûts d'acquisition et de restructuration ¹	27	—	49	—
Profit à la cession d'actifs ¹	—	(8)	—	(8)
Perte de valeur des immobilisations incorporelles ¹	—	43	—	43
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions d'entreprises ¹	15	18	47	55
Bénéfice net ajusté	221	139	559	377
Produits	4 587	3 901	13 375	11 078
Marge	4,8 %	3,6 %	4,2 %	3,4 %

¹ Déduction faite de l'impôt sur le résultat.

² Le 10 juin 2021, la UK Finance Act 2021 est entrée en vigueur, faisant passer le taux d'imposition au Royaume-Uni de 19 % à 25 % avec prise d'effet le 1^{er} avril 2023. Se reporter à la note 11 des états financiers consolidés intermédiaires résumés pour plus de renseignements.

BPA ajusté de base et BPA ajusté dilué

Le BPA ajusté de base et le BPA ajusté dilué sont des ratios non conformes aux PCGR et ils n'ont aucune signification normalisée en vertu des PCGR. Par conséquent, il est peu probable que ces mesures soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. La Société définit le BPA ajusté de base et le BPA ajusté dilué comme étant le bénéfice net ajusté divisé par le nombre moyen pondéré, de base et dilué, d'actions ordinaires en circulation au cours de la période. Le bénéfice net ajusté est une mesure financière non conforme aux PCGR. Pour plus de détails sur le bénéfice net ajusté, se reporter à l'analyse qui figure plus haut dans la section portant sur le bénéfice net ajusté et la marge de bénéfice net ajusté.

Nous utilisons le BPA ajusté de base et le BPA ajusté dilué, et sommes d'avis que certains analystes, investisseurs et autres parties intéressées utilisent aussi ces mesures, entre autres, pour évaluer la performance de notre entreprise sans tenir compte de l'incidence de la modification du taux d'imposition au Royaume-Uni, des coûts d'acquisition et de restructuration, du profit à la cession d'actifs, des pertes de valeur des immobilisations incorporelles et de l'amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions d'entreprises. Nous excluons ces éléments, car ils nuisent à la comparabilité de nos résultats financiers et pourraient fausser l'analyse des tendances liées à la performance de l'entreprise. Le BPA ajusté est aussi utilisé pour déterminer la rémunération incitative à long terme de la direction.

TOTAL DES MESURES SECTORIELLES

Un total des mesures sectorielles est une mesure financière qui correspond à un total partiel ou au total de deux secteurs à présenter ou plus et qui est présentée dans les notes annexes des états financiers consolidés de Saputo, mais non dans ses états financiers de base. Le BAIIA ajusté consolidé est un total des mesures sectorielles.

Le BAIIA ajusté consolidé correspond au total du BAIIA ajusté des quatre secteurs géographiques. Nous présentons nos activités selon quatre secteurs : Canada, USA, International et Europe. Le Secteur Canada comprend la Division Produits laitiers (Canada). Le Secteur USA comprend la Division Produits laitiers (USA). Le Secteur International comprend la Division Produits laitiers (Australie) et la Division Produits laitiers (Argentine). Le Secteur Europe comprend la Division Produits laitiers (Royaume-Uni). Nous vendons nos produits dans trois segments différents, soit le segment de détail, le segment des services alimentaires, et le segment industriel.

BAIIA ajusté et marge du BAIIA ajusté

Nous sommes d'avis que le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté fournissent des informations utiles aux investisseurs, puisqu'il s'agit de mesures couramment utilisées dans le secteur. Ces mesures sont aussi des indicateurs clés de la performance opérationnelle et financière de la Société excluant la variation attribuable aux effets des éléments mentionnés ci-dessous, et ils donnent une indication de la capacité de la Société à concrétiser les occasions de croissance de façon rentable, à financer ses activités courantes et à assurer le service de sa dette à long terme. Le BAIIA ajusté est un indicateur clé du bénéfice auquel a recours la direction aux fins de l'évaluation de la performance de chaque secteur et de la Société dans son ensemble et afin de prendre des décisions relatives à l'affectation des ressources. Nous sommes d'avis que les analystes, les investisseurs et les autres parties intéressées utilisent aussi le BAIIA ajusté pour évaluer la performance des émetteurs. Le BAIIA ajusté est aussi utilisé pour déterminer la rémunération incitative à court terme de la direction.

Le tableau suivant présente un rapprochement du bénéfice net et du BAIIA ajusté sur une base consolidée.

	Périodes de trois mois closes les 31 décembre		Périodes de neuf mois closes les 31 décembre	
	2022	2021	2022	2021
Bénéfice net	179	86	463	237
Impôt sur le résultat	44	26	131	143
Charges financières	37	17	62	54
Coûts d'acquisition et de restructuration	38	—	67	—
Perte de valeur des immobilisations incorporelles	—	58	—	58
Profit à la cession d'actifs	—	(9)	—	(9)
Amortissements	147	144	438	412
BAIIA ajusté	445	322	1 161	895
Produits	4 587	3 901	13 375	11 078
Marge	9,7 %	8,3 %	8,7 %	8,1 %